

Presse Ocean

MERCREDI 1^{er} OCTOBRE 2008 - 0,75 € N° 21293

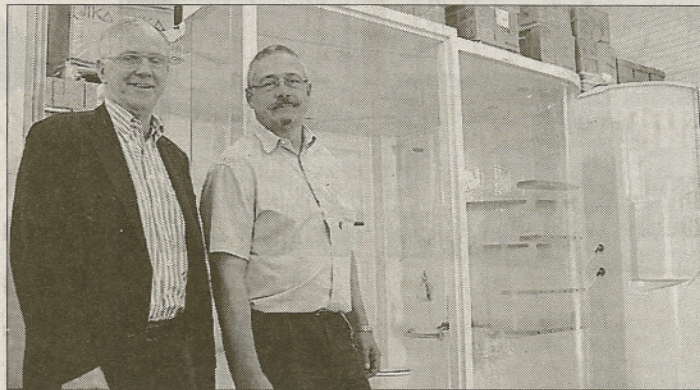
St-Viaud : Aquadream, rêve de grandeur sur le marché de la petite salle de bain écologique

Une salle de bain entièrement recyclable, peu consommatrice en énergie, livrée en kit et légère. C'est ce que propose Aquadream, une entreprise créée il y a à peine un an à Saint-Viaud et qui vise, notamment, le marché des chambres étudiantes.

En octobre 2007, Jacques Eloy et Hervé Tilloy créait Aquadream, une entreprise spécialisée dans la conception de salles de bain prête à poser et d'un faible encombrement. L'année 2008 a donc été consacrée à la conception des modèles et aux démarchages. Résultat, des commandes dont des receveurs de douches pour 1,8 million d'euros pour Aker Yard et surtout 308 cabines pour le Crous de Dijon qui rénove ses chambres étudiantes. Alors l'emploi suit, dix aujourd'hui, une vingtaine de salariés d'ici la fin de l'année et une quarantaine d'ici trois années annonce Jacques Eloy.

Coûts réduits

Le marché des chambres étudiantes « avec 70 000 unités à rénover dans les années à venir », précise Jacques Eloy a de quoi faire rêver. Et Aquadream entend bien prendre une part de ce



Jacques Eloy et Hervé Tilloy devant le prototype d'une cabine.

fameux gâteau avec ses salles de bains qui s'affichent soucieuses de l'environnement. Ces dernières sont fabriquées en PETG (polyéthylène téréphtalate glycol), soit la même matière que les bouteilles d'eau qui offre l'intérêt d'être entièrement recyclable contrairement au polyester que l'on trouve dans les autres types de salles de bain. Outre l'aspect lié à l'environnement le PETG présente l'avantage d'offrir des coûts réduits liés notamment à sa fabrication, plus rapide et avec moins de salariés.

Ouverture au public

Aujourd'hui Aquadream a pour 30 millions d'euros de devis

repartis dans toute la France « alors on peut raisonnablement penser qu'au moins 10 % nous reviendront signés ».

D'autant que l'entreprise vise également le marché des personnes âgées ou handicapées, qui souhaitent rester vivre chez elles. Un marché que Jacques Eloy évalue à 100 000 unités. Enfin l'entreprise va s'ouvrir au grand public à travers le groupe Saint-Gobain.

L'optimisme est donc dans les esprits d'Aquadream qui avec plus de 2,5 millions d'euros de commande est dans ses objectifs pour sa première année d'exploitation.

Laurent Huou