

Les créateurs du mois

Jacques Eloy et Hervé Tilloy. Ambitieux projet dans la salle de bain

Deux dirigeants nantais expérimentés ont créé en octobre Aquadream à Saint-Viaud. Un projet industriel ambitieux tourné vers les salles de bains préfabriquées.

Les hommes

Ancien commandant d'infanterie, le Belge Jacques Eloy, 62 ans, connaît parfaitement le monde de la salle de bain préfabriquée. Il a participé en 1992 à la création de Baudet Composites (85) et, entre 2000 et 2006, au redressement d'Altora à Clisson, dont il a été directeur général.

Ingénieur des Arts et Métiers, le nordiste Hervé Tilloy, 47 ans, est arrivé à Nantes en 1990 pour créer le service d'études d'Arflux. Il a ensuite dirigé plusieurs établissements du groupe Mapac ainsi que différentes PME.

Le projet

Aquadream se lance sur le marché de la salle de bain préfabriquée, sur lequel sont installées des PME régionales comme Altora et Baudet Composites. Pour se différencier, la jeune pousse mise sur l'écologie et l'utilisation de panneaux recyclables en produits thermoformés. Aquadream va proposer plusieurs gammes pour les marchés du BTP (chambres d'étudiants, foyers de jeunes travailleurs, cliniques, etc.). Elle souhaite aussi travailler sur des produits plus spécifiques en co-développement avec des grands donneurs d'ordres de la



● Jacques Eloy (à g.) et Hervé Tilloy lancent Aquadream à Saint-Viaud. Ils espèrent réunir 40 personnes autour de ce projet dans les trois ans.

navale et de l'hôtellerie. Un premier contrat de ce type portant sur la partie technique de blocs sanitaires a été passé avec Aker Yards Cabins.

Les objectifs

Rassemblant aujourd'hui quatre personnes, Aquadream devrait rapidement monter en cadence. 20 personnes sont attendues en mai prochain, 40 dans les trois ans. 2 M€ de revenus sont visés pour le premier exercice, 4 M€ pour le second.

Actuellement en phase de R & D, l'entreprise espère présenter ses premiers produits au printemps. Pour accompagner son développement, Aquadream devrait progressivement prendre possession de la totalité des 2.200m² du site où elle est installée à Saint-Viaud. Outre sa volonté de grandir, la société vise les standards qualités et environnementaux Iso 9000 et

Iso 14001.

Les atouts

Le marché de la salle de bains préfabriquée est en forte progression. « Il est passé en France et en Grande-Bretagne de 40 MF à 50 M€ », explique Jacques Eloy. Autres avantages : la longue expérience de ce marché accumulée par les deux dirigeants ainsi que le choix d'une structure légère. Ressources humaines, une partie des études et production sont externalisées. Aquadream assure conception, assemblage et commercialisation. De quoi permettre de mieux traverser les creux d'activité. Dernier point fort de l'entreprise, et non des moindres, sa faculté à s'entourer de partenaires.

Les soutiens

Le moins que l'on puisse dire, c'est que le projet d'Aquadream a été très bien accueilli localement.

Dans les prochaines semaines, les deux associés « devraient réunir entre 1 et 1,4M€ de fonds propres ». Un accord de principe a été passé avec Sodéro Participations tandis que des business angels d'Abab sont sur le point d'entrer au capital.

À côté de cela, Aquadream est financièrement soutenue par Ouest Entreprendre, Total Développement, le conseil régional et le centre d'initiative local. Le total des aides s'élève à plus de 100.000 €, sachant qu'un dossier est toujours à l'étude chez Oséo. Le Codela, Atlanpole et la communauté de communes Sud Estuaire ont également épaulé les créateurs.

Les risques

Pour Jacques Eloy, la jeunesse d'Aquadream et l'absence de références de la société peuvent être un handicap pour remporter les premiers appels d'offres.

Le statut

SAS au capital de 37.000 € détenu à parts égales par Jacques Eloy et Hervé Tilloy. Le capital pourrait être porté dans les prochaines semaines à 500.000 €, les deux dirigeants désirant garder le contrôle. Jacques Eloy a vocation à céder ses parts à son associé dans cinq ans.

Aquadream :
Rue du camp d'aviation
44320 Saint-Viaud
Tél. : 02.40.39.40.40.